

Работа Правительства:

Малое и среднее предпринимательство.

В повестке: о ходе реализации мероприятий, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства в текущих условиях.

Вступительное слово Михаила Мишустина

Доклад Дмитрия Григоренко о контрольно-надзорной деятельности и получении обратной связи от предпринимателей в текущих условиях

Доклад Министра экономического развития Максима Решетникова о ходе реализации мероприятий, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства в текущих условиях

Доклад Губернатора Калининградской области Антона Алиханова о мониторинге поддержки субъектов МСП

Доклад первого заместителя Председателя Центрального банка Владимира Чистюхина о кредитовании сектора малого и среднего предпринимательства

Ответы Михаила Мишустина на вопросы участников заседания

Доклад Губернатора Московской области Андрея Воробьева О поддержке субъектов МСП и реализации «промышленной ипотеки» в Московской области

Заключительное слово Михаила Мишустина

Из стенограммы:

М.Мишустин: Дорогие друзья, добрый день!

Хочу всех вас поприветствовать, поблагодарить за то, что вы приехали сюда, на завод «Тонар», и поблагодарить наших гостеприимных хозяев – Юрия Павловича в первую очередь, который показал нам сегодня очень интересный цикл производства, который опирается на российские технологии. Те самые вопросы импортозамещения, о которых мы часто говорим, сегодня и здесь активно решаются. И те виды продукции и технологии, которые сегодня он нам показал, вселяют большой оптимизм.

Мы сегодня проведём заседание Правительственной комиссии по вопросам развития малого и среднего предпринимательства. В ходе беспрецедентного по масштабу витка внешних санкций и ограничений нами был принят целый ряд мер для помощи столь важному сегменту экономики.

Вы знаете, сегодня Банк России снизил ключевую ставку сразу до 11%. Это также позволит системно поддержать меры, принятые в том числе Правительством, по расширению доступности займов для крупных предприятий, малого, среднего бизнеса и, конечно, для наших граждан – при ипотечном кредитовании.

Сегодня обсудим, что ещё можно сделать, чтобы все принятые решения работали максимально эффективно.

Но прежде чем мы начнём нашу работу, хочу всех вас поздравить, в первую очередь представителей бизнеса, с профессиональным праздником. Сегодня отмечается День предпринимателя. Три десятилетия назад был принят соответствующий закон – «О предприятиях и предпринимательской деятельности». И впервые появилось такое понятие, как «индивидуальный предприниматель».

Вы занимаетесь нужным и полезным для всех людей делом. И каждый из вас, независимо от масштаба вашего бизнеса, компании или от её специализации, решает конкретные производственные, финансовые, кадровые и многие другие задачи. От успеха вашей работы напрямую зависит благополучие семей ваших сотрудников. Экономическая ситуация в небольших городах и целых регионах, на территории которых вы ведёте свою деятельность, тоже зависит от вашего успеха. И в конечном итоге от этого зависит рост благосостояния нашей страны.

Развитие малого и среднего бизнеса – одна из ключевых задач в рамках достижения национальных целей развития, которые перед нами поставил Президент, и в том числе увеличения занятости и доходов наших людей.

Наше совещание проходит на площадке машиностроительного завода «Тонар». Это крупнейшее предприятие в своём секторе в Московской области. И наглядный пример, как из маленького кооператива за 30 с небольшим лет можно вырасти сначала до уровня средней компании, а потом и до большого и успешного бизнеса. Такой случай не единичный, и, конечно, нам очень важно максимально масштабировать такие примеры и опыт. Мы делаем всё возможное, чтобы таких «Тонаров» становилось как можно больше в России. И сегодня я хотел бы, чтобы мы поговорили о шагах, которые необходимы для поддержки организаций малого и среднего предпринимательства. Задача нашей комиссии – выстроить такой комплекс мер, который будет не только защищать бизнес от угроз и вызовов, как это было во время коронавируса или как это происходит сейчас, во время санкционного давления на нашу страну, но и, несмотря на все сложности, создаст долгосрочные возможности для поступательного развития.

Нам необходимо сформировать комфортную среду для бизнеса. Без придинок, без бюрократизма. И это не какие-то красивые слова, а тот принцип работы, к которому я призываю представителей органов власти всех уровней.

Малый и средний бизнес первым принимает на себя удар, гибко реагирует на изменения ситуации, быстро переходит на новые форматы. Именно здесь рождается много нестандартных идей и новаторских решений.

Участники заседания

PDF
207Kb

Список участников заседания Правительственной комиссии по вопросам развития малого и среднего предпринимательства, 26 мая 2022 года

Поездка

Михаил Мишустин посетил машиностроительный завод «Тонар» в Московской области

И Правительство вырабатывает их совместно с предпринимательским сообществом и общественными организациями. Прежде всего это перестройка производственных и логистических цепочек, поиск новых поставщиков сырья, продукции, выход на рынки сбыта стран, которые готовы сотрудничать и развивать равноправные, партнёрские отношения с нашей страной.

Наши общие усилия уже дают определённые результаты. Главный из них, что даже в такой непростой ситуации, которая сложилась сегодня, малый и средний бизнес продолжает развиваться. В апреле этого года количество субъектов малого и среднего предпринимательства превысило допандемийные значения и составило более 6 млн. Это не просто сухая статистика. За этими цифрами стоят конкретные люди. Небольшие компании не только дают им работу и доход, но и обеспечивают большой выбор потребительских товаров и услуг.

Этому способствует и формирование спроса на продукцию малого и среднего бизнеса со стороны крупнейших заказчиков с государственным участием. В прошлом году объём таких закупок впервые превысил 4 трлн рублей. Чтобы стимулировать такой спрос, действует обязательная квота на закупки.

В этом году Правительство её увеличило с 20 до 25%, а также рекомендовало заказчикам повысить уровень авансирования до 50%, а с июлякратно расширим и число госкомпаний, на которые распространяется данная норма, – с 1,8 тыс. до 20 тыс.

В ответ на санкционное давление со стороны недружественных стран Правительство по поручению Президента разработало и ввело уже несколько пакетов мер поддержки малого и среднего бизнеса. Можно их условно разделить на следующие ключевые направления: первое – это инициативы в финансовой и налоговой сферах, второе – снижение административной нагрузки на бизнес, третье – повышение доступности всех существующих мер поддержки.

Назову только некоторые финансовые инструменты, которые позволяют компаниям пополнять оборотные средства или инвестировать в развитие. Например, закупить оборудование или модернизировать конвейерную линию.

Сейчас действуют совместные с Банком России различные льготные программы для малых и средних предприятий с общим объёмом кредитования около 1 трлн рублей.

Продолжают оказывать помощь и микрофинансовые организации, которые ориентированы в основном на микробизнес и самозанятых. С начала года они предоставили предпринимателям займов почти на 16 млрд рублей.

И с прошлого года запущен механизм зонтичных поручительств Корпорации МСП для расширения гарантийной поддержки бизнеса. За счёт этого свыше 10 тыс. малых и средних компаний смогли получить займы на общую сумму более 80 млрд рублей.

Также совместно с субъектами Российской Федерации разработаны дополнительные льготные программы кредитования. Пример такой программы кредитования – завод «Тонар». Московская область через ФРП его кредитовала.

Это позволяет снижать процентные ставки для приоритетных отраслей до 5–7% годовых. В первых трёх регионах механизм уже работает, ещё в 16 – прорабатывается такая возможность.

Изменения также внесены в программу «ФОТ 3.0». Теперь заёмщики могут обратиться в банк за полугодовой отсрочкой погашения задолженности. И о таком намерении проинформировали уже почти 2 тысячи предпринимателей.

В налоговой сфере предоставлено право на уплату ежемесячных платежей по налогу на прибыль исходя из её фактического размера, а не полученного «на бумаге». Для ряда отраслей срок уплаты упрощённого налога за прошлый год (те, кто на УСН находится) и I квартал продлён на полгода.

В конце апреля Правительство по поручению Президента продлило для предприятий, поставляющих товары и услуги на внутренний рынок, сроки уплаты страховых взносов. Мы активно это обсуждали, в том числе с общественными объединениями, представителями бизнеса. Такая масштабная мера поддержки позволит существенно снизить финансовую нагрузку на компании в это непростое время. И бизнес, в том числе индивидуальные предприниматели, смогут сэкономить более 1,6 трлн рублей, направить их на заработные платы сотрудникам, дальнейшее развитие и модернизацию производств.

Российские субъекты продолжают самостоятельно устанавливать налоговые каникулы для индивидуальных предпринимателей – до конца 2024 года.

И это лишь часть решений. Я здесь мог бы перечислять достаточно долго решения, которые были приняты Правительством за два месяца. Подробнее обо всех действующих мерах и их реализации расскажет Министр экономического развития Максим Геннадьевич Решетников чуть позже.

Теперь скажу о снижении нагрузки на бизнес – регуляторной и надзорной. Принятое нами комплексное решение затронуло практически все отрасли экономики, чтобы у предпринимателей оставалось больше сил и средств для сохранения и развития своего дела, в том числе для поиска новых проектов.

В марте был объявлен мораторий на проверки до конца года – как плановые, так и внеплановые. За исключением, конечно, случаев, когда есть опасность для жизни и здоровья наших людей. Такое решение стало возможным благодаря введённому в середине прошлого года риск-ориентированному подходу. Мы видим, что он показывает свою высокую эффективность.

Одновременно Правительство создало цифровую систему контроля за выполнением надзорными органами этого моратория. И запустило электронный сервис, через который предприниматели могут подать жалобу на нарушения данного запрета.

Также на днях в Государственную Думу внесён уже второй пакет поправок в Кодекс об административных правонарушениях. Мы смягчаем ответственность за нарушения установленных требований не только для МСП и индивидуальных предпринимателей, но и для всего бизнеса. Вместо штрафа предлагаем выносить предупреждение, если проступок совершён впервые. И будет введён запрет на возбуждение дел об административной ответственности, если не было проведено контрольное мероприятие и по его результатам не оформлен соответствующий акт.

Предприниматели в ходе встреч не раз говорили, что много усилий и времени отнимает работа по продлению лицензий, разрешительных бумаг. Мы приняли решение автоматически продлить на один год сроки действия таких документов. Это коснулось более 2,5 млн единиц.

Сделаны послабления и в отношении маркировки продукции, в том числе в части моратория на уголовную и административную ответственность за нарушение соответствующих требований. Подробнее об этом расскажет мой заместитель Дмитрий Юрьевич Григоренко.

Ещё одно направление – это повышение доступности существующих мер помощи, в том числе за счёт цифровых, высокотехнологичных решений. Запущена платформа МСП, которая позволяет максимально упростить открытие, ведение и развитие бизнеса. Таким образом, можно проактивно получать государственные услуги в электронном виде. На этой платформе уже зарегистрировались больше 85 тысяч пользователей практически из всех регионов нашей страны. Сейчас на этом ресурсе доступны 18 сервисов и для владельцев компаний, и для начинающих предпринимателей. Их число будет расти.

Для взаимодействия с государством в очном формате в каждом регионе продолжают работать специализированные центры «Мой бизнес». С их помощью за прошлый год предприниматели получили более 600 тыс. услуг.

С учётом санкционной ситуации Правительство расширило и функции Российского экспортного центра. Теперь он помогает наладить поставки товаров не только экспортёрам, но и импортёрам, что ускорит поиск новых поставщиков и упростит ввоз необходимой продукции в нашу страну.

Сейчас особенно важно поддержать молодые инновационные предприятия и, конечно, вырастить из них современные, высокотехнологичные компании. Для этого мы помогаем регионам в строительстве полностью подготовленных производственных площадок – промышленных и технопарков, где они могут размещаться с комфортом и на льготных условиях.

Сейчас в стране уже 67 таких объектов, где представлены порядка 2 тыс. резидентов из числа малого и среднего бизнеса. А это примерно 30 тысяч сотрудников, 30 тыс. рабочих мест. В ближайшие два года в регионах появится ещё не менее 30 площадок и будут созданы тысячи новых рабочих мест. Их вполне могут занять и сотрудники, работающие в иностранных компаниях, которые сейчас уходят с российского рынка. Это зачастую высококвалифицированные опытные кадры, которые обладают набором компетенций и качеств, востребованных в малом и среднем бизнесе.

Уважаемые коллеги!

В нашем совещании принимают участие не только представители федеральных и региональных органов власти, общественных организаций, бизнес-сообщества, но и предприниматели Московской области, на территории которой мы в этот раз собрались. Такой расширенный формат проведения заседания комиссии стал для нас традицией. Это та самая обратная связь, о которой говорит Президент. Она крайне важна для того, чтобы понимать, как на местах работают принимаемые Правительством меры, чего не хватает, что необходимо скорректировать.

Рассчитываю на открытый, деловой, конструктивный разговор, по итогам которого мы выработаем новые инициативы, решения, механизмы.

Перейдём к нашей работе. Попрошу выступить первым с докладом о контрольно-надзорной деятельности и получении обратной связи от предпринимателей вице-преьера Дмитрия Юрьевича Григоренко.

Д.Григоренко: Здравствуйте, уважаемые коллеги, уважаемый Михаил Владимирович!

Ни для кого не секрет, что надзорная нагрузка является важнейшим элементом развития бизнеса в любой стране. И безусловно, Правительство Российской Федерации последовательно занимается этим вопросом, снижая нагрузку. Мы не только минимизируем контрольные, проверочные процедуры, но и значительно их упрощаем. При решении этой задачи мы исходим из того, что проверка, контрольная процедура не может быть комфортной и простой, если сами правила ведения бизнеса сложные и непонятные.

Поэтому первое, с чего мы начали и что мы сделали, – мы проанализировали все действующие правила, все существующие обязательные требования – а это более 300 тыс. правил и требований, которые бизнес обязан выполнять при осуществлении предпринимательской деятельности, – с тем чтобы их актуализировать. В результате этой работы треть правил было отменено по причине их неактуальности, а оставшиеся две трети – актуализированы. Эта работа проводилась совместно с бизнес-объединениями, за что им отдельное спасибо. Мы создали 43 рабочие группы, которые на две трети состояли из представителей бизнес-объединений, в каждой были представители малого бизнеса, среднего бизнеса. И под патронажем Министерства экономического развития была эта работа организована.

В результате, по самым скромным оценкам самих представителей бизнеса, только от сокращения регуляторных требований бизнес ежегодно экономит минимум 200 млрд рублей.

Второе, что мы сделали, – это усовершенствование процедуры контроля. С 1 июля прошлого года у нас де-юре вступили в силу разработанные и принятые Федеральным Собранием два федеральных закона, и с 1 июля прошлого года у нас де-юре внедрён риск-ориентированный подход при назначении любых контрольно-надзорных мероприятий в Российской Федерации. Принцип риск-ориентированного надзора очень простой: чем выше риск, тем больше вероятность назначения и проведения проверки. Но в идеале мы идём к тому, чтобы сделать эти риски публичными, чтобы каждый предприниматель знал и понимал, по каким причинам, когда и почему его могут проверить.

Результатом только этой работы стало то, что у нас по итогам прошлого года в сравнении, допустим, с 2019 годом (2020-й – ковидный год с мораторием) количество проверок сократилось более чем в два раза: с 1,5 млн до чуть более чем 700 тыс. проверок в год. А если сравнить 2021 год по полугодиям и в разрезе субъектов малого бизнеса, то у нас количество проверок во втором полугодии в сравнении с первым полугодием сократилось более чем в четыре раза: с 243 тыс. в первом полугодии до чуть более чем 62 тыс. проверок во втором. И тренд на снижение проверок продолжался и в текущем году.

Однако ситуация в экономике заставила принимать экстренные меры, и по поручению Президента 10 марта был введён полный мораторий, который коснулся как плановых, так и внеплановых проверок – Михаил Владимирович сказал, что за отдельными исключениями: в отношении санитарных, пожарных требований, опасных производственных объектов. Когда мы приняли и юридически оформили введение моратория, мы одновременно запустили систему контроля за соблюдением непосредственно самого моратория. Мы на портале госуслуг запустили сервис для жалоб на действия надзорных органов. Срок рассмотрения любой жалобы, любого обращения через портал госуслуг составляет один рабочий день, 24 часа. И таким образом через систему обратной связи, через корректную обратную связь от самих предпринимателей, от бизнеса мы непосредственно контролируем, насколько у нас работает мораторий на проведение проверок.

И кстати, с 10 марта по состоянию на вчерашний день у нас подано всего 18 жалоб, из которых 5 жалоб удовлетворено – мы признали факт того, что проверки были назначены некорректно, и они тут же были отменены.

Сам сервис формировался и создавался исходя из запросов и критериев малого бизнеса. И сами требования субъектов малого бизнеса, как бы странно это ни выглядело, может быть, намного жёстче, чем у крупного бизнеса, потому что малый бизнес достаточно бескомпромиссный с точки зрения требований к качеству: это должно быть просто, удобно, никто не собирается читать инструкцию к сервису. Собственно говоря, по этой логике он и был создан.

Я сам его еженедельно тестирую, больше минуты заполнение обращения не занимает в принципе. Поэтому на сегодняшний день не нужно обладать специальными знаниями и навыками, чтобы подать жалобу, если вы считаете или бизнес считает, что его права нарушены.

Для нас жалобы – это оперативная обратная связь от бизнеса: насколько качественно работает мораторий.

И в конце обращу внимание, что на сегодняшний день, наверное, самый простой и быстрый путь защитить свои права – это действительно сервис подачи жалоб на портале госуслуг.

М.Мишустин: Может, у них всё в порядке, поэтому необязательно призывать подать жалобу, у разных предпринимателей по-разному. Пожалуйста, Решетников Максим Геннадьевич – о ходе реализации мероприятий, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства в текущих условиях.

М.Решетников: Уважаемый Михаил Владимирович! Уважаемые коллеги! Присоединюсь к поздравлениям предпринимателей.

Михаил Владимирович, Вы отметили, что в кризисных ситуациях поддержка Правительства направляется прежде всего на сектор малого и среднего бизнеса как на главную движущую силу экономики, и поэтому в пандемию мы все решения разрабатывали совместно с бизнесом. И сейчас можно, наверное, говорить, что такой подход сработал. В I квартале число субъектов МСП восстанавливалось и достигло уровня начала 2020 года. Занятость, по свежим данным, I квартала превысила максимальные значения с 2019 года. Рост при этом был обеспечен в первую очередь за счёт увеличения самозанятых и индивидуальных предпринимателей. В целом это подтверждает эффективность программ по поддержке занятости и экономики в ковид.

Сейчас малый бизнес столкнулся с новыми задачами. Это перенастройка логистики в первую очередь, поиск новых рынков сбыта, производственных процессов. От того, как быстро адаптируется сектор МСП, в целом зависит структурная трансформация экономики. Поэтому в основе антисанкционных мер поддержки – также ключевые запросы от малого бизнеса.

Первое направление, в дополнение к тому, что Дмитрий Юрьевич сказал, – мы максимально снизили административную нагрузку. Имею в виду прежде всего тот мораторий, о котором говорилось, который применим и для малых, средних компаний, и для крупных компаний. Число проверок у нас сейчас, неделя к неделе, в среднем в шесть раз сокращено относительно прошлого года. Это говорит о том, что мораторий работает. Плюс статистика жалоб – их всего 18 на фоне общего числа проверок в 200 тыс. – говорит о том, что в общем и целом очень хорошо соблюдается этот мораторий.

Далее, как уже было отмечено, продлены на год 2,5 млн разрешений и лицензий, что называется, в режиме «автоматом», скорректирован Кодекс об административных правонарушениях – теперь за первое нарушение не наказывают, а предупреждают. Был уменьшен размер штрафов для микро- и малых предприятий, введён запрет выписывать несколько штрафов за одинаковые нарушения и аналогичные меры.

Чтобы обеспечить малый бизнес оборотными средствами, запустили четыре кредитные программы. Михаил Владимирович, Вы обозначили лимит, действительно 1 трлн рублей. В настоящее время по ним заключено соглашений на 330 млрд рублей, в том числе на 260 млрд рублей уже идут выдачи. И также была реструктурирована задолженность по кредитам на 190 млрд рублей. Мы видим, что более чем наполовину уже из этого 1 трлн средства в экономику пришли.

При этом одни программы завершаются. Например, оборотное кредитование Банка России – это, наверное, самая быстрая была мера, мгновенная, на сегодняшний момент лимиты уже исчерпаны. Другие программы разгоняются. Например, по программе субсидирования ставок, 1764, – в среднем в неделю по ней сейчас заключается в три раза больше соглашений, чем в прошлом году. То есть мы видим, что изменение ключевой ставки повысило интерес банков, плюс, реализовав программу Банка России, они начали сейчас пользоваться активно этой правительственной программой.

Важно, что мы не только снижаем ставки по кредитам, но и компенсируем возможные риски. То есть взять кредит могут те компании, чьё финансовое положение в какой-то момент, может быть, ухудшилось или банки думают, что оно ухудшилось, но благодаря «зонтичным» поручительствам Корпорации МСП эти компании сохраняют доступ к кредитованию, потому что часть рисков при этом берёт на себя корпорация.

Важным стало решение о переносе срока уплаты страховых взносов за II и III кварталы. Михаил Владимирович, Вы сказали об этом, но я одну цифру отмечу, что из 3,7 миллиона налогоплательщиков, которые смогут воспользоваться этим правом, 3,5 миллиона – это компании, имеющие статус малого и среднего бизнеса. То есть эта мера в первую очередь направлена именно на компании МСП.

И другая мера в сфере налогов, которая крайне важна и оказалась крайне эффективна в апреле, – это, конечно, ускорение возврата НДС. Это мера, которая была по инициативе Налоговой службы и Минфина реализована, в результате это привело к тому, что более чем на 500 млрд рублей бизнес получил в скорейшем режиме из бюджета дополнительных средств.

Следующее направление – вместе с Российским экспортным центром был также расширен функционал региональных центров поддержки экспорта, теперь они софинансируют транспортировку и хранение продукции на зарубежных складах, активно помогают бизнесу с разрешениями на электронных площадках дружественных стран. Это тоже элементы структурной подстройки экономики.

Следующее направление связано с содействием сбыту продукции через закупки госкомпаний – у нас с начала года объём уже 1,4 трлн рублей. Здесь серьёзную поддержку оказывает Корпорация МСП, коллеги запустили сервис по закупкам малого объёма, он агрегирует запросы от 600 крупных заказчиков, соответственно помогает найти поставщиков этим крупным заказчикам взамен в том числе ушедших иностранных компаний.

Ковидный опыт показал: эффективность господдержки во многом зависит от обратной связи. Собираем её через разные каналы. Дмитрий Юрьевич (Григоренко) уже сказал о запущенном сервисе жалоб по проверкам, сервисе «360°» Корпорации МСП, региональной сети центров «Мой бизнес», постоянном взаимодействии с деловыми сообществами и с общественными организациями. Министры встречаются с бизнесом, и, конечно, регулярные заседания правительственной комиссии тоже дают такой импульс.

Отмечу работу регионов по поддержке бизнеса на местах. Для этого Правительство помогло субъектам сформировать необходимую инфраструктуру, в том числе финансовую. Я напомним, что ещё в период ковида мы достаточно серьёзно докапитализировали микрофинансовые организации, деньги в региональные гарантийные фонды поступили, и эти деньги продолжают работать. У нас на сегодняшний момент гарантийный капитал РГО (региональных гарантийных организаций) – 64 млрд рублей – позволил бизнесу в прошлом году привлечь кредитов на сумму 136 млрд рублей, то есть с коэффициентом 2,15. Здесь существенно регионы коэффициент повысили, мы просили их сделать это, с тем чтобы более активно поддерживать компании.

По микрофинансовым организациям капитал 73 млрд рублей, что тоже позволяет активно кредитовать. В целом на своём уровне регионы активно запускают дополнительные механизмы поддержки, также собирают жалобы и предложения бизнеса, они обобщаются в рамках Комиссии по МСП Госсовета под руководством Антона Андреевича Алиханова. Антон Андреевич расскажет тоже об этом.

В заключение, Михаил Владимирович, правительственная комиссия – это ещё одна эффективная площадка для обратной связи. Я бы хотел отметить несколько решений, которые по итогам прошлой комиссии были реализованы, чтобы было понимание, что мы здесь не только принимаем новые решения, но постоянно мониторим и реализуем уже то, о чём договорились. Мы ответили на запрос бизнеса и запустили кредитную программу для быстрорастущих технологических компаний, такой запрос был. В мае Корпорация МСП уже одобрила заявки семи компаний – это 1,5 млрд рублей. Это действительно те самые активно растущие компании, высокотехнологичные, которые сейчас оказались зачастую в таком уязвимом положении. Внесли в Думу законопроект о расширении оснований для признаний бизнеса социальным, тоже был такой запрос. В два раза увеличили число регионов, которые имеют право на субсидии по созданию промышленных и технопарков. За два года в 20 регионах мы создадим не менее 24 площадок.

Хочу поблагодарить всех за оперативность в работе, потому что все эти результаты не были бы возможны без нашего взаимодействия.

М.Мишустин: Попрошу выступить Алиханова Антона Андреевича, губернатора Калининградской области. Он же и председатель комиссии Госсовета Российской Федерации по направлению «Малое и среднее предпринимательство». О мониторинге поддержки субъектов МСП.

А.Алиханов: Уважаемый Михаил Владимирович, уважаемые коллеги!

Действительно, малый и средний бизнес для многих регионов является локомотивом экономики, главным источником в том числе новых рабочих мест. Доля МСП у нас в валовом внутреннем продукте составляет порядка 20%. В Калининградской области – это практически треть нашего ВРП. Пользуясь случаем, хотел бы от лица всех субъектов нашей страны выразить признательность Правительству, всем федеральным органам власти за оперативность и эффективность принимаемых мер, чёткое понимание происходящих экономических процессов и оперативные решения. Спасибо за это большое.

Не буду повторяться относительно того, что уже было сказано, скажу только, что по программе 1764, которая администрируется Корпорацией МСП, у нас действительно значительно выросло количество кредитных договоров. Это порядка 4 тыс. кредитных договоров, профинансированных на сумму 50 млрд рублей. И с учётом сегодняшнего решения о снижении ключевой ставки ЦБ мы надеемся на то, что это ускорение будет только нарастать.

Вы, Михаил Владимирович, об этом упомянули, корпорацией совместно с тремя регионами, куда входит Московская область, Москва, Удмуртия, мы в том числе сейчас рассматриваем возможность присоединиться к этой программе, – разработаны специальные льготные программы кредитования, когда регионы определяют ключевые направления и дополнительно субсидируют банковскую ставку, снижая её до реального уровня 5–7%.

Важным не только для предпринимателей, но и для органов власти, ведь именно к нам, к региональной инфраструктуре, физически обращаются предприниматели, стал запуск Минэкономразвития совместно с Корпорацией МСП цифровой платформы «МСП.РФ», в которую на сегодняшний день уже интегрированы 85 мер поддержки из 12 регионов. Эта работа продолжается. Для всех регионов созданы личные кабинеты, запущен автоматизированный скоринг, который позволяет буквально в течение нескольких минут оценить предпринимателя, подобрать для него подходящие меры поддержки.

Мы считаем, что эта работа должна продолжаться, и надеемся, что платформа станет единым центром по координации работы региональной инфраструктуры поддержки, обеспечит реализацию единых стандартов при поддержке предпринимательства.

Сегодня новое значение приобретает работа Российского экспортного центра и его региональных подразделений. Уже было сказано, что помимо собственно помощи экспортёрам, которая, несомненно, продолжает оставаться важной, крайне важна работа с импортёрами и помощь в поиске новых поставщиков импорта.

Серьёзная поддержка промышленных предприятий, в том числе субъектов МСП, осуществляется через региональные программы развития промышленности. Минпромторгом России была проведена большая и, самое главное, успешная работа по масштабированию в субъекты Российской Федерации модели работы региональных фондов развития промышленности. Одной из инициатив комиссии МСП, которая была поддержана Правительством и федеральным Министерством промышленности, стала докапитализация этих фондов на 4,3 млрд рублей. Мы сейчас ведём работу по дополнительной настройке этого механизма. У нас есть некоторые соображения на эту тему, уже подготовлены соответствующие предложения, они внесены в Правительство. Тоже просили бы их поддержать, Михаил Владимирович.

Ещё один своевременный механизм, инициированный Минпромторгом, – это льготное заёмное финансирование на приобретение приоритетной для импорта продукции.

Михаил Владимирович, в дополнение к федеральным мерам поддержки было сказано о мерах, которые принимают регионы. Самое распространённое и значимое – это, конечно, дополнительное льготное кредитование.

Приведу пример Калининградской области. Мы дополнительно к тем мерам поддержки, которые были выделены уже в бюджете после введённых санкционных ограничений со стороны Евросоюза, других стран, выделили 2,5 млрд рублей на льготное кредитование. И кредитуют новые инвестиционные проекты, связанные с импортозамещением, под 1–2% годовых. Пользуется очень большим спросом. Могу отметить, что заявок у нас в три раза больше, чем пока возможностей регионального бюджета. Но бюджет выполняется с профицитом в регионах сейчас в основном, и, уверен, мы сможем найти возможности дополнительно поддержать бизнес и эти новые проекты. Это очень востребовано.

Михаил Владимирович, хотел бы ещё раз поблагодарить за организацию работы. У нас сейчас есть группа Госсовета под руководством Сергея Семёновича Собянина. И мы работаем практически в еженедельном режиме. Андрей Рэмович (*Белюсов*) собирает нас вместе с Собяниным, и мы практически в еженедельном режиме генерим новые подходы и предложения. Они очень оперативно, быстро находят своё практическое воплощение уже в реальных мерах поддержки.

Поздравляю предпринимателей с праздником.

М.Мишустин: Спасибо, Антон Андреевич. Попрошу выступить Владимира Викторовича Чистюхина, первого заместителя председателя Центрального Банка России, о кредитовании сектора малого и среднего предпринимательства.

В.Чистюхин (*первый заместитель Председателя Центрального банка России*): Уважаемый Михаил Владимирович, уважаемые коллеги, добрый день! В части денежно-кредитной политики мы наблюдаем более быстрое, чем прогнозировалось, замедление темпов инфляции и снижение инфляционных ожиданий, что позволило нам сегодня на внеочередном заседании совета директоров принять решение по снижению на 300 базисных пунктов ключевой ставки, которая сегодня составляет 11%. При этом мы усматриваем дальнейшую возможность для снижения ключевой ставки на ближайших заседаниях.

Мы видим, что на неделе с 9 по 15 мая средние процентные ставки по кредитам на пополнение оборотных средств для малых и средних предприятий составили 16,6% и для микропредприятий – 18,9%. А по инвестиционным кредитам – 15,5 и 11% соответственно. Ставки всё ещё высокие, и с учётом последнего решения по ключевой ставке мы ожидаем дальнейшего снижения указанных кредитных ставок для малого и среднего бизнеса и повышения доступности для них кредитных ресурсов.

Дополнительным инструментом поддержки предприятий малого и среднего бизнеса является перезапущенный механизм кредитных каникул, который очень хорошо зарекомендовал себя в период пандемии 2020 года. Напомню, что по закону подать заявление на каникулы можно в любой день до 30 сентября текущего года и сроком до полугода, то есть на 6 месяцев. За март – апрель текущего года было фактически проведено 42 тыс. реструктуризаций кредитов субъектам малого и среднего предпринимательства на сумму более 575 млрд рублей. В эти цифры включаются как кредиты, реструктурированные по собственным программам кредитных организаций, так и те реструктуризации, кредитные каникулы, которые предоставлены по закону. Уровень одобрения кредитных заявок по закону превышает 90%, мы внимательно следим за тем, чтобы кредитные организации по условиям не отклонялись от тех, что установлены законом, соблюдали все правила и процедуры.

Дополнительно в целях поддержки малого и среднего бизнеса в Банке России действуют антикризисные программы льготного кредитования субъектов малого и среднего бизнеса, о чём уже было сказано Председателем Правительства. По программе оборотного кредитования на 22 мая выдано либо реструктурировано кредитов на сумму порядка 266 млрд рублей при общем объёме кредитования 340 млрд. Программа считается очень эффективной, есть большая потребность среди малых и средних предпринимателей по получению средств в рамках этой программы. При этом мы готовы перераспределять оставшиеся лимиты в пользу тех банков, которые свои лимиты выбрали, качественно их оработали и готовы продолжать кредитование малого и среднего бизнеса. По программе инвестиционного кредитования, которую мы реализуем совместно с Корпорацией МСП, на 22 мая совокупный объём выданных либо реструктурированных кредитов составляет около 32 млрд рублей, и при этом мы рекомендовали банкам активнее кредитовать субъектов МСП в регионах.

При этом мы понимаем, что обеспечение кредитования – это не только привлекательность со стороны заёмщика, это и создание должных условий стимулирования кредиторов выдавать такие кредиты. В частности, мы увеличили предельный размер кредитов малому и среднему бизнесу, по которому оценка рисков может проводиться в упрощённом порядке, с 10 до 50 млн рублей. Также были приняты соответствующие решения не формировать повышенные резервы по реструктурированным ссудам в рамках таких реструктуризаций малому и среднему бизнесу.

В заключение нельзя обойти вниманием и тему комиссии по эквайрингу. С 18 апреля по 30 августа установлен максимальный предел комиссии в размере 1% для тех предприятий, которые предоставляют социально значимые услуги либо продают социально значимые товары для населения. При этом мы понимаем, что это временное решение. Более системным решением видится дальнейшее развитие системы быстрых платежей. Тут уже реализован достаточно серьёзный цикл возможностей: это и оплата по QR-коду, и оформление подписки на регулярные платежи.

Сейчас отрабатывается специальная технология, когда можно приложить телефон к устройству, и платёж осуществляется автоматически. Клиенты начинают к этому сервису привыкать, очень надеемся, что скоро он станет широкодоступным и будет широко представлен на рынке.

В отношении малого и среднего бизнеса система быстрых платежей зарекомендовала себя очень хорошо, мы видим бурный рост подключений. На 1 мая уже 280 тыс. субъектов МСП подключены к данной системе.

Уважаемые коллеги, уважаемые предприниматели, хочу вас поздравить с праздником, надеюсь на ваше процветание, которое ведёт и к нашему общему процветанию.

Г.Кисильгоф (член совета директоров ООО «Ван Груп Компани»): Добрый день, Михаил Владимирович! Добрый день, коллеги!

Кисильгоф Григорий Александрович, я сооснователь сети кофеен One Price Coffee. Это российская компания, основана в 2018 году. Мы за четыре года открыли уже порядка 270 объектов. Работаем по большей части по франшизе, но есть и собственная розница, и с нами работают по системе франшизы порядка 120 партнёров. Открывается сейчас около 10 объектов ежемесячно.

Наша модель построена на небольших вложениях, сейчас это порядка 2,5 млн в одну локацию. И быстрая окупаемость – до полутора лет в среднем.

Считаю, что сейчас достаточно благоприятная ситуация для развития нашего формата. Это связано и с уходом некоторых игроков или приостановкой их деятельности, и с освобождением площадей. Наш формат вполне способен замещать эти ниши. Мы получили на этой неделе поддержку правительства Московской области. Согласовано решение о компенсации до 1 млн рублей для франчайзи, которые открывают новые предприятия, – именно на открытие.

Есть и немного негативный момент, который как раз компенсируется такой поддержкой. Оборудование сейчас подорожало, материалы подорожали, и эта поддержка, конечно, нам необходима. В Москве тоже что-то подобное сейчас – гранты нам предложены, начинаем оформлять.

Наши партнёры смогли воспользоваться мерами поддержки за период пандемии, ограничений – это и «ФОТ 3.0», и «ФОТ 2.0», и разные компенсации расходов бизнеса. И это, конечно, позволило удержаться. Закрытий у наших партнёров в сети было минимальное количество.

Хотел бы продолжить тему СБП – системы быстрых платежей. Действительно, многие предприниматели, ритейл пользуются этой системой. Дело в том, что рентабельность в ритейле может достигать и 2%, и 3% – достаточно низкая. Конечно, есть и более успешные примеры. И такие расходы, как комиссия на эквайринг, значительной частью ложатся на расходы компании. И здесь с помощью быстрых платежей сейчас комиссия снижена до 0,7%, где-то 0,4%. Важно, что сейчас действует программа компенсации этой комиссии, которая заканчивается 1 июля текущего года.

Хотел бы спросить, есть ли в планах продлить эту программу, значимую для предпринимателей.

Ещё один вопрос, тоже связанный с системой быстрых платежей. Есть, к сожалению, среди предпринимателей и те, кто не пользуется по объективным причинам этой системой, потому что чувствует для себя какие-то сложности и ограничения. Это связано с тем, что система быстрых платежей не имеет возможности простой интеграции с учётными автоматизированными программами, как, например, с эквайрингом происходит. Либо она достаточно дорогая для средних и малых предприятий, и это может повлечь какие-то значимые дополнительные расходы.

И второй момент. Также хотел бы обратить внимание. Наши клиенты, как мы их называем, гости, тоже несколько итераций должны сделать, что зачастую мешает предприятию пользоваться этой системой. Например, в наших кофейнях большой поток, модель нашего бизнеса основана на постоянной, можно сказать, очереди из гостей, и чётко регламентировано время на обслуживание, на каждую операцию. Когда же приходится сканировать QR-код, переходить в банк-клиент, а для этого нужен качественный интернет, бывает, что не в тот банк-клиент попадаешь и так далее – и от этого приходится отказываться на каком-то этапе, чтобы не терять клиентов.

Если есть возможность – тоже проработать более удобные для предпринимателей способы оплаты через СБП.

М.Мишустин: Вижу, как Владимир Викторович Чистохин внимательно записывает всё то, что Вы сказали. Но два слова Вам скажу.

По системе быстрых платежей. Вы помните, в июле прошлого года по поручению Президента мы приняли решение компенсировать комиссии. Кстати, очень быстро выросло количество. Потому что не будет хороших интерфейсов и экосистемы, когда у вас не будет нормального количества пользователей. И здесь в этом смысле система быстрых платежей молодая, но уже активно развивающаяся.

81 тысяча была предпринимателей, которые в июле этим пользовались. Сейчас вот Владимир Викторович назвал цифру на данный момент – 280. Это уже 280 тысяч.

Причём в прошлом году по выплате комиссии за использование системы быстрых платежей 60 тысяч предпринимателей этим воспользовались на сумму 196 млн рублей – это уже то, что погашено.

Решение приняли, продлим до конца года. Мы его один раз уже продлили. Попрошу, Максим Геннадьевич, подготовить соответствующий проект постановления и мы его внесём. Это то, что касается компенсации.

Что касается интерфейсов, встроенности и так далее. Действительно, система молодая, но сделали бесконтактную систему и NFC-технологии, поэтому нам очень важно разработать технические требования. Я абсолютно уверен, профессиональная команда Банка России определит то, что нужно сделать.

Но Вы правильно говорите, что системе, которая должна встраиваться в систему учёта, бухучёта и так далее, нужно развиваться. Поэтому нам очень важно от вас услышать, как бы вы хотели это сделать конкретно.

Спасибо Вам за вопрос.

Е.Шапиро (генеральный директор ООО «ПСК Фарма»): Коллеги, меня зовут Шапиро Евгения, я являюсь генеральным директором компании «ПСК Фарма». Наше предприятие разрабатывает и производит лекарственные препараты, в частности жизненно необходимые важнейшие лекарственные

препараты для терапии социально значимых заболеваний. Наше предприятие располагается в городе Дубна, в особой экономической зоне. Среди всех площадок мы выбрали именно Дубну, потому что Дубна предложила наибольшее количество предпочтений как технологических, так и экономических – поэтому с удовольствием призываю своих коллег приходить к нам и размещать свои предприятия.

Но наш завод в большей степени появился благодаря заключенному офсетному контракту с правительством Московской области. Данный контракт подразумевает встречные инвестиции с нашей стороны в объёме не менее 1 млрд рублей, а также гарантирует определённый объём сбыта, то есть поставку лекарственных препаратов в Московскую область в последующем, если выполнить эти обязательства и вложить 1 млрд. Мы свои обязательства выполнили – 1 млрд вложили в проект и на сегодняшний день мы активно и успешно поставляем лекарственные препараты как в Московскую область, так и по всей территории Российской Федерации.

Наша основная стратегия – стратегия импортозамещения готовых лекарственных препаратов. Но мы на этом не останавливаемся, мы расширяем наши производственные мощности и сейчас работаем над проектом производства «Готовые субстанции» для наших лекарственных препаратов, для того чтобы полностью уже уйти от импортозависимости основного ингредиента лекарственных препаратов.

Активно пользуемся мерами поддержки как региональными, так и федеральными. И хотим на своём собственном опыте предложить расширить доступ к офсетным контрактам, потому что это замечательный инструмент, который позволяет и привлечь инвестиции, особенно для регионов это важно, а также для предприятий это позволяет снизить риски вхождения на рынок, потому что предприятие понимает, что будет гарантированный сбыт, и, безусловно, создать новые рабочие места.

Но 1 млрд рублей – это достаточно высокий барьер, не все предприятия, к сожалению, могут вложить такие средства. Мы бы хотели этим инструментом пользоваться и дальше для расширения нашего производства, создания сопутствующих производств. И в целом не только в фармацевтике, но и вообще во всех отраслях промышленности это было бы замечательно и очень актуально, на наш взгляд. Мы также будем развиваться, мы будем расширять наш портфель и будем своим примером показывать, насколько это замечательно. Но наше предложение попробовать проработать этот вопрос и гарантированный объём инвестиций и размере 100 млн, по нашим предположениям, было бы очень актуально в настоящее время.

Также, если позволите, буквально ещё одно слово. По поручению своего коллектива и управляющего состава нашей компании мы бы хотели пригласить Вас, Михаил Владимирович, к себе на завод. Мы готовы продемонстрировать высокую организацию труда, Вы увидите наши лекарственные препараты. По итогам 2021 года мы стали лидерами по количеству пульмонологических препаратов в портфеле в России. Нам есть чем похвастаться уже сегодня, хотя мы не так долго на рынке.

М.Мишустин: Спасибо, Евгения Игоревна. Спасибо и за вопрос, и за приглашение. Мы посмотрим, что сможем сделать. Ну уж точно мои коллеги придут, если не получится в ближайшее время мне это сделать. То, что Вы говорите, – это очень важно.

Офсет – это фактически обратные инвестиции за гарантии сбыта. Это то, что даёт возможности, особенно регионам, сегодня и развивать, так сказать, необходимые точки роста, и, с другой стороны, гарантировать предпринимателю, что сбыт будет достаточно долго.

То, что Вы сказали, – очень важно. Хочу Вас обрадовать, в первом чтении уже законопроект принят о 100 млн. В 10 раз мы снизили требования ко всем контрактам. А решили мы это на комиссии по устойчивому развитию российской экономики. Вот буквально чуть больше, может быть, месяца назад приняли это решение именно для того, чтобы как можно больше расширить число предпринимателей и видов деятельности для заключения офсетных контрактов. Для регионов это тоже будет очень важно, и также хотел бы отметить, что у вас будет возможность производить в одном регионе, а инвестиции вкладывать, где будет необходимо, в том числе и в другом. Такой, если хотите, межрегиональный офсетный контракт, мне кажется, он достаточно системно продуман был, а для того, чтобы это ускорить, попрошу Антона Германовича (*Силуанова*), потому что это его блок, как можно быстрее, по второму и третьему чтению отработать и Дмитрия Юрьевича (*Григоренко*)... Вот у нас уважаемые коллеги как раз из Государственной Думы, Совета Федерации здесь – попрошу коллег ускорить этот процесс.

А.Кришнёв (генеральный директор ООО «Миксит»): Уважаемый Михаил Владимирович, уважаемые коллеги, добрый день!

Андрей Кришнёв, генеральный директор компании «Миксит». Мы производим косметическую продукцию – средства по уходу за лицом, телом и волосами. Компания основана в 2014 году. Активно развиваемся, и постоянный элемент нашей стратегии – это инновационность и скорость.

В рамках инновационности у нас есть своя лаборатория. Мы разрабатываем свои рецептуры продукции. Только за последние полтора месяца мы переработали больше 120 рецептов, чтобы найти способ производства взамен элементов, которые мы закупили в недружественных странах, откуда импорт уже прекратился. Мы перешли на гораздо большую долю отечественных элементов сырья и упаковки и на новых поставщиков из Азии. Это дало нам возможность устоять, не снизить темп производства, продолжить его наращивать.

Также мы стараемся работать нестандартно в области маркетинга. Например, в 2019 году мы сделали самую большую банку крема для тела в мире – почти 3 тонны. Вошли в Книгу рекордов Гиннесса. Стараемся необычным образом быть заметными для наших потребителей, чтобы наша продукция была интересной.

Всё мы производим в Московской области, на площадке в Апрелевке. Но её нам сегодня недостаточно. Почему? Мы всего за месяц разработали уже три новые линии косметики, которые замещают уходящие иностранные бренды. Плюс мы скоро выпускаем новую линейку шампуней в недорогом сегменте (там, где работали крупные иностранные компании) – ниже 200–300 рублей.

Ранее мы никогда не использовали кредитные ресурсы, всегда реализовывали за свой счёт. Сейчас ищем кредитные ресурсы, общаемся с несколькими банками по программе 1764. Уже в ближайшее время надеемся получить первый кредит на пополнение оборотных средств.

Плюс мы начали инвестпроект, буквально за полтора месяца уже почти его финализировали – по строительству нового предприятия, где будем производить наши линии. Плюс большой масштаб шампуней и гелей для душа, жидкого мыла. Мы сейчас разрабатываем линейку бытовой химии. И для этого вошли в пилот при поддержке Минпромторга совместно с РФПИ, который взял нас и ещё несколько компаний среднего бизнеса из других индустрий как пример. Надеемся, нам удастся пройти с нашей финансовой моделью, получить от них инвестиции. Они войдут в наш капитал, надеемся, к концу лета. Это даст нам возможность построить новое, большое, современное предприятие.

Также мы сейчас смотрим на интересную программу Московской области под названием «Промышленная ипотека», которая даёт возможность всего под 5% годовых профинансировать строительство будущей «коробки» под предприятие.

Сегодня я здесь представляю Российскую парфюмерно-косметическую ассоциацию. 29 апреля этого года вышло постановление №766, которое даёт возможность отсрочки страховых взносов в II–III квартале. Там нет ОКВЭД 20 – химическая промышленность. Мы, представители российской парфюмерно-косметической промышленности, тоже относимся к этому коду. Но наш подход – 20.42, то есть мы не производим удобрения, нефтегазохимию, но тоже к химии относимся в целом. Конкуренция у нас высокая. Мы боремся с иностранными крупными компаниями, нам нужны оборотные средства.

Просим внести дополнения в приложения 1 и 2, в перечень кодов ОКВЭД, добавить туда наш код ОКВЭД: 20.42 – производство парфюмерии и косметики.

М.Мишустин: Действительно, Андрей Константинович, абсолютно правильный вопрос.

У нас предприятия химической промышленности не получают льгот по отсрочке уплаты страховых взносов на год – именно потому, что они в основном системообразующие экспортёры.

Когда Вы сейчас говорили, я понял, на что Вы намекаете. Конечно, парфюмерия и косметика на сегодняшний день очень востребованные товары во всех регионах. Поэтому я считаю, что такую рекомендацию мы дать можем. Попрошу коллег совместно – и Минэкономразвития, и Федеральную налоговую службу – посмотреть и включить ваш код ОКВЭД.

Ну а вы обещайте, что косметика и парфюмерия будут «дружественными». Не импортом из других стран, а произведёнными у нас, качественными, хорошими. Как Вы уже сказали про крем и многие другие виды косметики и парфюмерии.

А.Кришнёв: Всё для этого сделаем. У нас большая миссия – радовать наших женщин качественной, современной парфюмерией и косметикой.

М.Мишустин: Обратите внимание и на упаковку.

А.Кришнёв: Обязательно.

М.Мишустин: Договорились.

Д. Куршин (генеральный директор ООО «Интерсэн-плюс»): Уважаемый Михаил Владимирович, уважаемые коллеги, добрый день! Меня зовут Дмитрий Куршин, я генеральный директор компании «Интерсэн-плюс». Мы занимаемся производством дезинфицирующих средств с 1997 года. Производство находится в Московской области, город Мытищи. Компания является добросовестным налогоплательщиком: в 2020 году во время пандемии нами уплачено 267 млн налогов, выпущены миллионы единиц продукции. На предприятии работает 127 человек. Мы поставляем продукцию в медицинские организации Московской области, а также в другие субъекты Российской Федерации. Наши средства стоят на полках ведущих торговых сетей. Также наша продукция экспортируется в 14 стран, даёт эффект бесплатное участие в международных выставках при поддержке РЭЦ и Фонда поддержки экспорта Московской области.

В 2020–2021 году компания получила помощь специалистов Федерального центра компетенций в рамках проекта по адресной поддержке, а позже в рамках национального проекта «Производительность труда». То есть они у нас дважды побывали, и в результате совместной работы уровень нашего предприятия вышел на совершенно другой уровень. Компания закупила новые линии для модернизации производства, и как субъект МСП мы получили субсидию в размере 50% от стоимости оборудования. Активно работаем с Корпорацией МСП в части получения гарантий программы льготного кредитования.

Вопрос мой касается государственной регистрации. Товары нашей категории – дезинфицирующие средства, – как и многие другие, требуют для её реализации проведения государственной регистрации и получения СГР (свидетельства о госрегистрации). Для этого необходимо провести испытания в аккредитованных лабораториях на предмет соответствия единым санитарным требованиям, а затем пройти дезэкспертизу.

Обычно такая процедура занимает от четырёх до полутора лет. В связи с возрастающей потребностью в импортозамещении возникает ситуация, не влияющая на показатели продукции: смена адреса или введение новой производственной площадки, изменение состава средства, когда импортные компоненты, которые больше не поставляют в Россию, заменяются на аналоги. Эти изменения требуют перерегистрации продукции и получения нового СГР.

Считаем, что было бы целесообразно упростить процедуру внесения изменения в СГР, чтобы производители могли оперативно реагировать на изменения рынка и удовлетворять спрос потребителей.

М.Мишустин: Дмитрий Александрович, сейчас, безусловно, важно не допустить дефицита товаров, особенно социально значимых, но вы сами сказали, что многие меры уже работают. То, что касается сертификатов и деклараций, у нас с 21 марта этого года их зарегистрировано более полутора тысяч. Много или мало – наверное, много. Что касается сроков, понимаю, но здесь я попрошу, чтобы Министерство экономического развития и торговли проработало эти вопросы, Роспотребнадзор и коллеги включились, и, если принятие такого решения потребует консультации, в том числе в Евразийской экономической комиссии, мы это сделаем. Если же его можно принять по национальному уровню, то попробуем помочь. Тут главное, чтобы сроки не влияли на качество. Есть тоже вопросы.

Пожалуйста, Максим Геннадьевич, прокомментирует нам ещё.

М.Решетников: Там у нас две процедуры есть – одна сертификация и декларация, и мы здесь действительно с Минпромторгом вместе с Евразийской комиссией новый порядок выпустили, и там движение идёт, но на ряд продукции у нас ещё есть регистрация Роспотребнадзора. И там в чём проблема – коллеги сейчас меняют ингредиенты, а при любой смене ингредиента нужно весь рецептурный состав снова проходить со всеми исследованиями в лабораториях Роспотребнадзора и так далее. Или, например, перенесли с одного производства, с одной площадки на другую, опять проходи и всё по новой получай. И коллеги просят нас именно эти процедуры немножко, так сказать, поджать и оптимизировать, чтобы если ингредиент безопасный, сразу выдавали им разрешение. Мне кажется, разумное предложение. Если позволите, мы тогда с Анной Юрьевной (*Поповой*) проработаем и попытаемся изменить ситуацию.

А.Шиманский: Михаил Владимирович, коллеги, добрый день!

Я заместитель генерального директора и владелец компании «Баливас». Мы работаем на территории Москвы и оказываем медицинские услуги в области косметологии. Это основное наше направление.

У меня такая просьба – обратить внимание, что сейчас средний и малый бизнес, особенно микробизнес (а мы являемся микробизнесом), основную информацию, связанную с регуляторными требованиями, мерами поддержки, какими-то отсрочками, льготами, в большинстве случаев узнаёт из СМИ.

В некоторых случаях, когда, например, были карантинные меры, мы получали определённую информацию в личном кабинете налоговой инспекции, что очень помогло нам. Но на текущий момент мы очень много средств и времени тратим на поиск актуальной информации. Тяжело уследить за всеми изменениями, особенно касающимися непосредственно нашей деятельности, связанной с медицинской лицензией.

И в этом плане просьба – рассмотреть возможность формирования единого ресурса, на котором предприниматели могли бы целенаправленно именно по своему направлению деятельности получать актуальную информацию об изменениях, вносимых в нормативные документы, каких-то программах, которые проводятся федеральными либо региональными властями, направленных на поддержание бизнеса и получение льгот.

М.Мишустин: Спасибо.

Наверное, такой платформой по задумке у нас является цифровая платформа МСП. Там в основном эта информация. И портал государственных услуг, который достаточно информативно даёт картину всех изменений, всех предложений, которые есть.

Также запущен специальный канал и сайт «Объясняем.рф», где все на сегодняшний день решения – комиссии по устойчивости экономики, решения Правительства по поручению Президента, отдельные решения – объясняются достаточно просто. Обратите на этот сайт внимание. Но я Вас услышал и попросу руководителя Федеральной налоговой службы, Даниила Вячеславовича Егорова, посмотреть, как эта информация таргетирована через каналы обратной связи по личным кабинетам налогоплательщика. Это просто уже адресно.

Здесь много нюансов. Вы занимаетесь, Вы сказали, косметологией и медицинскими услугами. А палитра всех возможностей льгот – она одна. Есть компании другого профиля. Например, надо ли вам по НИОКР до 70% замещать? Не знаю. То есть очень много информации, действительно, Вы абсолютно правы.

Такую работу сделать за предпринимателя трудно. Хорошо было бы, чтобы и у вас специалисты были, которые могли бы отделять её.

Я назвал основные источники, но попросу, чтобы налоговая попробовала по категориям налогоплательщиков, по видам экономической деятельности такую работу проводить. Таргетированно присылать информацию. Это, наверное, основа для получения информации.

Посмотрим, что мы можем сделать. Такое поручение дадим.

А.Шиманский: Спасибо большое.

М.Мишустин: Губернатор Московской области Андрей Юрьевич Воробьев. Попросил бы его тоже выступить. Андрей Юрьевич, пожалуйста, вам слово.

А.Воробьев: Михаил Владимирович, уважаемые коллеги, добрый день! Очень приятно, что место выбрано в Подмоскowie. До сих пор весьма удалённое Орехово-Зуево, но в следующем году, благодаря президентскому проекту, дороге Москва – Казань, можно будет значительно сократить время в пути. Дорога строится, до конца года уже до ЦКАД можно будет отсюда доехать, а в следующем году вся трасса – 157 км по Московской области – будет готова. Это важно, потому что инфраструктура обеспечивает нам потенциал роста любого бизнеса, экономики. Хотел бы поблагодарить за это Правительство. И Президент сказал о том, что все инфраструктурные объекты будут дальше реализовываться. Это значит, что есть место, есть территории, которые будут принимать новых предпринимателей, бизнес.

В Московской области малый и средний бизнес – это 404 тыс. компаний, 30% дохода в бюджет нам даёт малый бизнес. В том числе и самозанятые, кстати, Михаил Владимирович: этот эксперимент, который был реализован у нас в числе первых, сегодня зарекомендовал себя. Это тоже очень важно, и есть потенциал роста.

У нас, как и во всех регионах, действуют традиционные меры поддержки – и в прошлом году, и в начале этого. Понятно, что при ситуации, в которой мы оказались, наша задача была – сделать что-то особенное, уделить внимание бизнесу, обеспечить его стабильность. И мы приняли дополнительно ещё 10 важных, на мой взгляд, мер, которые позволяют нам и дальше видеть рост малого бизнеса. В прошлом году рост малого бизнеса был 9,3%. Хочется этот темп сохранить, невзирая ни на что, потому что это рабочие места, это семейный бизнес.

Первое – в Московской области ты можешь за рубль получить землю и открыть своё предприятие. Второе – это обнуление налога на прибыль в отдалённых территориях, Орехово-Зуево, в частности, – это удалённая территория, их у нас 11. В принципе это инвестиционный налоговый вычет, который работает, и мы видим очень заметную тягу бизнеса к этим территориям. Третье – это, безусловно, Корпорация МСП и субсидии, связанные с малым и средним бизнесом, об этом уже говорил сегодня Антон Андреевич (*Алиханов*), мы также работаем.

Четвёртое – это ИТ. Если в Московской области вы хотите открыть ИТ-компанию по софту или по железу, то мы дадим не только землю, но и грант. Понятно, что самые серьёзные затраты у ИТ-бизнеса – это зарплата, и наша модель позволяет значительно сократить издержки для тех, кто вновь пришёл на территорию Подмоскowie или писать приложения и программы, или в железе себя проявить, как говорят.

Ещё одна тема, сегодня коллега упомянул – это франшиза. Мы проанализировали ситуацию в малом бизнесе – самый устойчивый он у тех, кто пользуется франшизой, – и решили поддержать тех, кто вновь выбирает ту или иную марку: до 500 тыс., или 30%, мы даём тем, кто идёт во франшизу, а если это местный организатор франшизы, то, соответственно, он получает наш грант до 50%. Считаем, что такой фокус на это направление даст нам тот рост, о котором я говорил.

Ещё одна тема, по которой мы советовались и с Комиссией Госсовета по промышленности, Алексеем Дюминым, и Денис Валентинович (*Мантуров*) у нас был в Подольске. Есть новый формат производственно-складских помещений, в Татарстане есть такое тоже – Light Industrial. Так современно выглядят эти корпуса, и там предприниматель может купить себе 100 кв. м, 1000 кв. м. Это у нас есть в Солнечногорске, есть в Подольске и есть в Жуковском, куда, спасибо Герману Оскаровичу (*Грефу*), они тоже приходят.

Light Industrial нуждается в том, чтобы его строили больше, это сокращает время. Мы хотели обсудить и получить, честно говоря, поддержку по промышленной ипотеке. Если компания будет иметь возможность часть своего цеха купить по льготной стоимости, то, соответственно, одни будут строить больше Light Industrial, другие – более доступно получают возможность производить микроэлектронику, или товары потребления, или это будет пищевая – неважно какая – промышленность. Важно, что сегодня они очень востребованы. Можно провести эксперимент, уверен, и Калининград, и Тула, и Татарстан, Великий Новгород – многие территории на это хотели бы пойти. Поэтому такую просьбу сегодня хотели бы сформулировать и считаем её сегодня очень важной и своевременной.

В завершение я хотел бы поздравить наш бизнес. Мы всегда старались ему уделять большое внимание. И вместе с командой Правительства, и АСИ сегодня присутствуют здесь, накануне Питерского форума, у нас всегда смотрят насколько вообще мы на одном языке разговариваем с теми, кто занимается предпринимательством. Хочу пожелать, чтобы наш бизнес получал прибыль выше, ставки были ниже у нашего бизнеса, а продукция, которую компании производят в разных сферах, была конкурентна, радовала и потребителей, и тех, кто этому посвятил свою жизнь.

М.Мишустин: Спасибо, Андрей Юрьевич, идея очень интересная. Скажите, в ваших предложениях основное – это то, что привлекать будет, конечно, процентная ставка не более 5% годовых, и приобретение, соответственно, возможности для сегмента Light Industrial субсидии из федерального бюджета. Много региональный бюджет на это тратит, на такие варианты?

А.Воробьев: Региональный бюджет предоставляет бесплатно землю сегодня для тех, кто строит Light Industrial.

М.Мишустин: Но региональный бюджет тоже сможет субсидировать, правильно?

А.Воробьев: В стороне точно не будем.

М.Мишустин: Всё-таки, когда делается особая экономическая зона либо специальный промышленный парк и так далее, то льгота, которая предоставляется, – в основном это льгота на НДС, когда туда что-то ввезли. Льгота имущественного характера – она в основном затрагивает в том числе

региональный, местный бюджет, кроме НДС. Вопрос какой – регион готов принимать участие в этом или вы ожидаете здесь только федеральные субсидии.

А.Воробьёв: Нас отучили ожидать только федеральные субсидии, поэтому мы, конечно, будем свою лепту вносить. Мы, безусловно, готовы участвовать. Я думаю, что никто из губернаторов не откажется, конечно. Идея же понятна...

М.Мишустин: То, что сегодня Юрий Павлович показывал, это серьёзно. Конечно, нужно новую эргономику делать, новые системы автоматического управления, автоматизированный склад.

Идея замечательная, её надо, конечно, проработать, вопрос будет состоять, в том числе, кто и сколько субсидирует, но это абсолютно точно возможность промышленного развития зон и промышленной кооперации в регионах. Поэтому, Антон Германович (*обращаясь к А.Силуанову*), надо будет это делать 100% закрыто и не выходить из рамок, но эта кластеризация просто нужна стране.

Д.Мантуров: Эта идея действительно возникла буквально недавно, и вот министр промышленности Московской области Зиновьев выступал у нас на корсовате, показал вот этот слайд. Я говорю: «Это что, гостиница?» – «Нет, это производственные помещения». Но смотрится действительно очень привлекательно, и у людей желание будет идти туда работать. То есть это создаётся индустриальная зона, там и шоурумы, и кафе, и рестораны, то есть чтобы люди приходили и получали полный комплекс. Хочешь 500 метров взять? Возьми секцию 500. Хочешь 1500? То есть набирай то, что нужно.

М.Мишустин: У меня поручение Вам, Денис Валентинович. Вместе с Антоном Германовичем выработать подходы, пилоты поддерживаем, но я считаю, уже нужно делать быстрее. Никитин руку поднимает, Андрей Сергеевич, тоже хочет пилот, и Антон Андреевич хочет, и предприятия, когда мы там у вас были, тоже есть. Предложения рассмотрите, предложите на комиссии по устойчивости экономики, можно это сделать в ближайшее время.

Д.Мантуров: Ключевое от регионов – это, как говорит Андрей Юрьевич (*А.Воробьёв*) земля и коммуникации. То есть, если ты подвёл коммуникации и дал землю, инвестор уже рискнёт, вложит, а мы компенсируем процентную ставку.

М.Мишустин: У нас очень много инструментов: технопарки, особые экономические зоны и так далее. Просто чем это будет отличаться?

Д.Мантуров: Существенное отличие – размеры, компактность...

М.Мишустин: Вот, именно это. То есть кластеризация и размеры – это имеет значение. Поэтому нам нужно, прежде чем мы новый инструмент сделаем, Денис Валентинович, проработать конкретные параметры, тогда нужны размеры, сколько вешать в граммах, как говорят, сколько, где и так далее. Но идея, я ещё раз скажу, отличная. Потому что эргономическое, правильное, современное производство с возможностью недорого взять цех в аренду, взять помещение и очень быстро – это очень дорогого стоит. Это сегодня запрос, который все, кто развивает производство, делают и в Правительство в том числе.

<...>

Заключительное слово Михаила Мишустина:

Я хочу всех поблагодарить за сегодняшнюю работу.

Очень важно, что сегодня мы собрались и откровенно поговорили о том, что ещё можно сделать, для того чтобы компании малого и среднего предпринимательства могли себя чувствовать уверенно и работать эффективно. Вы знаете, я помню, ещё совсем не так давно вопросы у нас были совершенно другого содержания: начиная от государственной регистрации малого предпринимателя или индивидуального предпринимателя, которая длилась нередко несколько месяцев, до невозможности сдать какую-нибудь отчётность или огромного количества отчётности. На сегодняшний день вопросы немного в другую сторону смещаются. Сейчас мы говорим о том, чтобы оптимизировать налоговую нагрузку, помочь получить достойный заказ, чтобы кредитные линии для наших предприятий были доступными, разумными, по нормальной рыночной ставке.

Это всё говорит о том, что наш малый и средний бизнес развивается, и дело не в тех самых налоговых поступлениях, о которых сказал Александр Сергеевич и которые растут, а в том, что действительно оптимальная возможность развиваться для малого и среднего бизнеса сейчас есть.

Я хочу поблагодарить особенно руководителей наших регионов, которые тоже здесь присутствуют, в частности, Антон Андреевич (*Алиханов*) активно работает над всеми предложениями в Госсовете... И конечно, ещё раз, пользуясь случаем, хочу поздравить всех с праздником, с Днём предпринимателя, и сказать, что мы очень постараемся сделать всё возможное, чтобы ваша работа по развитию регионов, по повышению благосостояния наших людей, по созданию новых предприятий, новых компаний продолжалась. Ещё раз пожелаю вам удачи и успеха. Спасибо!

Работа Правительства:

Малое и среднее предпринимательство.

Министерства и ведомства, органы при правительстве:

Правительственная комиссия по вопросам развития малого и среднего предпринимательства.

Именной указатель:

Михаил Владимирович Мишустин, Дмитрий Юрьевич Григоренко, Максим Геннадьевич Решетников.

Регионы:

Московская область.